

## 2.3 Proceso de globalización tras la crisis de 2008.

[...]

Ejemplos de nuevas tecnologías que están fomentando los flujos de capitales internacionales y el *e-commerce* son:

- Nuevos sistemas de pago
- Uso de big data para mejorar los procesos de *credit scoring* en créditos internacionales.
- Plataformas de *crowdlending* y *equity crowdfinvesting*.
- Avances en internet y telefonía móvil que permiten la contratación de servicios financieros internacionales (financiación, seguros, fondos de pensiones, etc)

La crisis sanitaria y económica provocada por la pandemia de Covid-19 iniciada a principios de 2020, ha alterado de manera abrupta los flujos de capital, personas, bienes y servicios entre países. El colapso inicial de los movimientos de capital y personas se ha visto acompañado por la aceleración de algunas tendencias que empezaron a tomar protagonismo tras la crisis financiera. Podemos señalar algunos ejemplos del impacto de la pandemia en el proceso de globalización:

- El uso intensivo de las tecnologías de la comunicación durante el confinamiento y las restricciones para viajar han impulsado la globalización a través de la transformación digital. El teletrabajo, las reuniones online, los programas de formación virtuales y las compras online favorecen la globalización al desvincular el lugar de trabajo, estudio o compras del lugar de residencia.
- Las cadenas de suministro representan el otro lado de la moneda. La pandemia ha provocado una crisis en el complejo entramado de producción y transporte mundial que alentará la diversificación de proveedores (para no depender de un solo país, como China) la priorización de proveedores más cercanos y el uso de la inteligencia artificial para controlar en tiempo real los riesgos de desabastecimiento.
- En cuanto a movimiento de capitales, la pandemia ha acelerado algunas tendencias que ya estaban presentes antes de la crisis, como son:
  - Por un lado, se ha producido un aumento de los flujos de capital de *private equity*. Tras el parón experimentado durante la primera mitad de 2020, las operaciones de inversión realizadas por fondos de *private equity* globales se disparan hasta alcanzar los niveles previos a la crisis sanitaria gracias a la gran flexibilidad con que operan estos vehículos de inversión.

- Por otro, las tensiones geopolíticas han favorecido las inversiones intrarregionales y frenado las inversiones entre regiones mundiales (Norteamérica, Latinoamérica, Europa, África, China y Oceanía).

